



Colegio Oficial de Ingenieros Técnicos Industriales de Valladolid

CURSO TECNICAS DE NEGOCIACION

Hoy en día todos negociamos. Necesitamos una metodología para afrontar con garantías de éxito las múltiples negociaciones que realizamos a diario y conocer cómo negociar más fácilmente y con mayor éxito.

El curso está dirigido a todas aquellas personas que deseen negociar con éxito y mejorar el resultado de sus negociaciones mediante una estrategia concisa y probada para llegar con mayor facilidad a acuerdos en cualquier negociación o conflicto.

El curso desarrolla mediante sesiones de trabajo muy prácticas con la realización por los participantes de diferentes negociaciones a título individual y en grupo. El 80% del tiempo del seminario requiere la intervención activa de todos los participantes.

El Curso se repite tras el interés que despertó el celebrado a principios de año. Así mismo **está previsto darle continuidad mediante otro Curso de Técnicas de Negociación Avanzada**, a celebrar a principios de 2006, en el que se tratará sobre negociación bajo presión o clientes difíciles, la toma de posiciones en la negociación, tácticas y contraofensivas en la negociación y cómo contrarrestar algunas tácticas usadas por compradores, etc.

CONTENIDO

1. Preparación de la negociación:
 - Importancia de la preparación.
 - Siete factores clave.
 - Poder de negociación.
2. Primera negociación.
3. El método: negociación sin ceder.
 - Dilema común; negociación posicional.
 - Negociación basada en los principios.
 - Separar problema y personas.
 - Centrarse en intereses, no en posiciones.
 - Generar opciones para beneficio mutuo.
4. Segunda negociación.
5. Tratamiento de diferencias:
 - Importancia de las emociones y de la comunicación.
 - Atributos del negociador efectivo.
6. Negociación con personas difíciles o bajo presión:
 - Vencer obstáculos.
 - Cinco pasos para superar cualquier negociación.

COLABORADORES DE LAS JORNADAS

Organizador del Curso: D. Leopoldo Alandete. Diplomado en Dirección de Empresas por Harvard e IESE. Doctor en Dirección de Empresas Cámara de Comercio e Industria de París. ICADE (E-3).

Ponente

- **D. Leopoldo Alandete.**

Duración: 8 horas.

Fechas: 20 y 21 de diciembre de 2.005.

Horario: De 17:00 h. a 21:00 h.

Nº de Plazas: Máximo 20.
Mínimo 10.

Documentación: Se entregará documentación.

Diploma: Se entregará un diploma de la asistencia otorgado por el Colegio, mediante la acreditación de la asistencia de al menos un 80 % de la duración del curso.

Precio del curso:

Colegiados:	50.- Euros
No Colegiados	110.- Euros

LUGAR DE IMPARTICIÓN

Lugar: Salón de Actos del Colegio de Ingenieros Técnicos. C/ Divina Pastora nº 1 -1º

INSCRIPCIÓN

A PARTIR DE LA RECEPCION DE ESTA CONVOCATORIA Y HASTA LAS 21:00 HORAS DEL DIA 14 DE DICIEMBRE DE 2.005.

La inscripción se realizará hasta el día 14 de diciembre de 2.005, en que se cerrará el plazo de inscripción, y mediante el abono de los derechos de matrícula, en el Colegio Oficial de Ingenieros Técnicos Industriales de Valladolid.

Mari Carmen García. ☎ (983) 304078 - 304499 Fax: (983) 392096
Horario. De 9 a 14 h y de 19 a 21 h.

En caso de que el número de inscritos supere al de plazas previstas, la asignación de plazas se realizará mediante el procedimiento de sorteo establecido y que se detalla en la página Web del colegio.