

**De:** COGITIVA <administracion@e-copitiva.es>  
**Enviado el:** lunes, 04 de abril de 2016 20:04  
**Para:** copitiva@copitiva.es  
**Asunto:** Boletín COGITIVA 4-4-2016 Curso de Habilidades Comerciales



## Colegio Oficial de Graduados e Ingenieros Técnicos Industriales de Valladolid

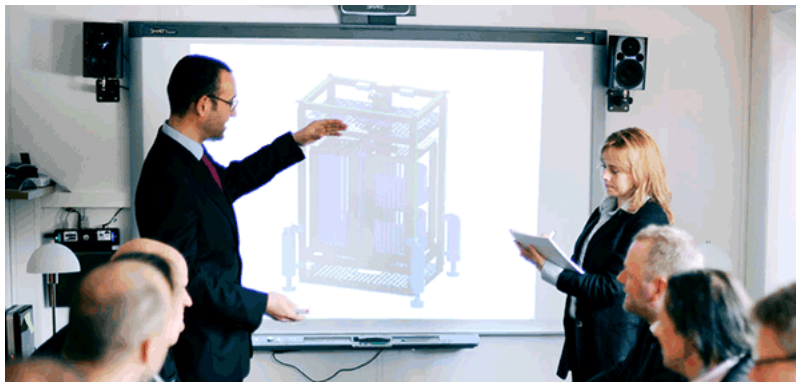
Boletín de Noticias

4-4-2016

### Curso de Habilidades Comerciales

Este seminario proporciona los conocimientos y herramientas necesarias para desarrollar las **competencias comerciales** que permiten ser más eficientes en entornos competitivos.

Las habilidades comerciales están determinadas por las **habilidades de comunicación del vendedor** y la función de este seminario es lograr que los técnicos analicen de forma crítica su modo de trabajo hasta perfeccionarlo.



### OBJETIVOS:

- Adquirir conocimientos para el desarrollo de habilidades comerciales.
- Potenciar la imagen personal como experto en ventas.
- Generar confianza en el comprador.
- Conocer las principales técnicas de argumentación en el proceso de compra-venta.
- Manejar técnicas y habilidades necesarias para afrontar una venta adaptada a las características de los clientes.

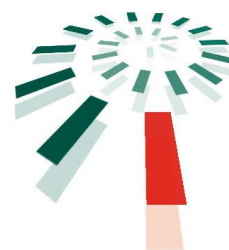
**Duración:** 12 horas.

**Modalidad: Presencial** en las instalaciones de COGITIVA.

**Fecha y horario:** 25, 26 y 27 de ABRIL de 17 a 21 horas.

**Inscripción:** hasta el 18 de abril.

**Ver convocatoria e Índice de contenidos:** [Convocatoria](#).



Colegio Oficial de Graduados e Ingenieros Técnicos Industriales de  
Valladolid

WEB: [hacer click aquí](#)